

**Dzień Informacyjny nt. zaproszenia do składania wniosków 2013
w ramach programu „Erasmus dla młodych przedsiębiorców”**

- 13 maja 2013 r., Komisja Europejska, DG ds. Przedsiębiorstw i Przemysłu

Zaproszenie do składania wniosków (63-G-ENT-CIP-13-E-N01C011)

I. Cele, wnioskodawcy zasięg geograficzny, działalność

Zaproszenie do składania wniosków ma na celu wyłonienie **organizacji pośredniczących**, które na poziomie krajowym, regionalnym lub lokalnym wspierają rozwój przedsiębiorczości. Będą one rekrutowały i wspierały młodych przedsiębiorców poprzez organizowanie dla nich zagranicznych wymian, które umożliwią im pracę u boku doświadczonych przedsiębiorców w innym kraju UE lub kraju uczestniczącym w Programie Ramowym na Rzecz Konkurencyjności i Innowacji (CIP). Dzięki temu młodzi przedsiębiorcy będą mogli zdobyć nowe umiejętności, wzbogacić swoje doświadczenia oraz poszerzyć sieć kontaktów, co korzystnie wpłynie na rozwój przedsiębiorczości i przyczyni się do internacjonalizacji i konkurencyjności nowych firm i uczestniczących w programie MŚP.

Kto może wziąć udział?

Podmioty publiczne i prywatne aktywne we wspieraniu rozwoju przedsiębiorczości z 27 krajów UE oraz krajów uczestniczących w Programie Ramowym na Rzecz Konkurencyjności i Innowacji (CIP), w szczególności:

- władze publiczne aktywne w sprawach gospodarczych, wspieraniu biznesu i przedsiębiorstw;
- izby przemysłowo-handlowe, izby rzemieślnicze, itp.;
- organizacje wsparcia biznesu, inkubatory przedsiębiorczości, technoparki;
- stowarzyszenia biznesowe, sieci działające w obszarze wspierania biznesu;
- centra wspierania przedsiębiorczości na uczelniach

W jaki sposób aplikować?

Zainteresowane podmioty powinny aplikować **w konsorcjach zrzeszających 5 członków z 4 różnych krajów** uczestniczących w programie. Składanie wniosków wyłącznie drogą elektroniczną.

Czas trwania projektu: 24 miesiące (1 lutego 2014 r. – 31 stycznia 2016 r.)

Główne oczekiwane rezultaty projektu:

- min. 100 przedsiębiorców zaangażowanych w pomyślną współpracę = 100 skojarzonych przedsiębiorców (100 zbudowanych relacji);
- usługi związane z tą współpracą: promocja, informacja, szkolenia, doradztwo, usługi finansowe, wsparcie logistyczne, itp.;
- kontrola jakości, ewaluacja, raportowanie, networking.

II. Budżet, płatności, terminy

- Całkowity budżet dostępny w ramach zaproszenia: **4 650 000 mln €**
- Maksymalne dofinansowanie do pojedynczego projektu: **500 000 €**
- Komisja Europejska sfinansuje **10-15 projektów**.

Ramy finansowe dla organizacji pośredniczących:

Komisja Europejska pokrywa do **90%** całkowitych kosztów kwalifikowalnych, **100%** wsparcia udzielanego jako granty na wyjazd dla „Młodych Przedsiębiorców” i **75%** kosztów zarządzania projektem przez organizacje pośredniczące. Refundacja kosztów nastąpi na podstawie wkładu zadeklarowanego we wniosku (w poszczególnych pakietach roboczych) i osiągniętych efektów.

Pakiety robocze:

- WP 1. Zarządzanie, networking i raportowanie.
- WP 2. Promocja programu i rekrutacja przedsiębiorców.
- WP 3. Budowanie relacji (kojarzenie przedsiębiorców).
- WP 4. Zarządzanie relacjami.

Terminy:

- Termin składania wniosków: **9 lipca 2013 r., godz. 17:00**
- Ogłoszenie decyzji o wyborze nowych IO: **październik/listopad 2013 r.**
- Podpisanie umów o dofinansowanie : **listopad/grudzień 2013 r.**
- Długość trwania projektu: **1 lutego 2014 – 31 stycznia 2016 r.**
- Dostarczenie raportów końcowych: **marzec 2016 r.**

III. Uwagi praktyczne

Należy:

- dobrze zrozumieć cele : 100 NE/HE = 100 relacji (wyjątek stanowią relacje wewnątrz konsorcjum),
- pamiętać, że kojarzenie partnerów jest czasochłonne,
- dobrze poznać swoich partnerów,
- pamiętać, że każdy partner może wziąć udział tylko w jednym projekcie (w przypadku niespełnienia tego kryterium wszystkie wnioski złożone przy udziale takiego partnera zostaną unieważnione),
- oszacować motywację i możliwości partnerów,
- jasno opisać we wniosku podział zadań i odpowiedzialności pomiędzy partnerami,
- zapoznać się z dokumentami i informacjami nt. projektu Erasmus dla młodych przedsiębiorców dostępnymi na stronie projektu,
- zapoznać się wnikliwie z 'Implementation Manual', ale nie kopiować jego fragmentów,
- przed wysłaniem sprawdzić kompletność wniosku,
- pamiętać o uwzględnieniu ryczału dla NE w swoim budżecie,
- odpowiednio dopasować strategię promocji i rekrutacji wobec NE i HE (nie może być ona taka sama),
- wykazać się doświadczeniem w projektach międzynarodowych oraz posiadać rozbudowaną sieć kontaktów, gdyż kontakt i dostęp do potencjalnych NE i HE jest kluczowy.

Nie należy zlecać „działalności podstawowej” podwykonawcom - zlecenia nie powinny przewyższać 15% kosztów kwalifikowalnych.

Więcej informacji:

- Seminarium dostępne na stronie:
<https://scic.ec.europa.eu/streaming/index.php?es=2&sessionno=d01eeca8b24321cd2fe89dd85b99beb51>
- Informacje nt. programu „Erasmus dla młodych przedsiębiorców” :
www.erasmus-entrepreneurs.eu
- Treść zaproszenia:
http://ec.europa.eu/research/participants/portal/page/call_CIP;efp7_SESSION_ID=hpwxRWJThWVlhHBGJGpBL7XygjffLQH2MLyZ28BycJDQJP0ij1t2!-1356109608?callIdentifier=63-G-ENT-CIP-13-E-N01C011&specificProgram=EIP

Kontakt:

Dyrekcja Generalna Komisji Europejskiej ds. Przedsiębiorstwa i Przemysłu (DG Enterprise):
ENTR-ERASMUS-CALL@ec.europa.eu (wszelkie pytania należy zgłaszać mailowo).

Informacje na temat programu „Erasmus dla młodych przedsiębiorców”

Opis programu:

Erasmus dla młodych przedsiębiorców jest transgranicznym programem wymiany, który daje przyszłym i początkującym przedsiębiorcom możliwość uczenia się od doświadczonych przedsiębiorców prowadzących małe lub średnie przedsiębiorstwa w innych państwach UE. Program przyczynia się do pobudzania przedsiębiorczości i internacjonalizacji działalności, a także zwiększa konkurencyjność nowych przedsiębiorstw w UE.

W programie mogą wziąć udział:

- Początkujący przedsiębiorcy, którzy myślą o założeniu własnej działalności gospodarczej lub którzy założyli działalność w ciągu ostatnich trzech lat.
- Doświadczeni przedsiębiorcy prowadzący MŚP na terenie UE.

Korzyści z udziału w programie :

Zarówno dla początkujących jak i doświadczonych przedsiębiorców program niesie ze sobą istotną wartość dodaną: potencjalne korzyści obejmują wymianę wiedzy i doświadczenia, możliwości budowania sieci kontaktów na terenie Europy, nawiązywanie nowych stosunków handlowych i poznawanie rynków zagranicznych.

Dla początkujących przedsiębiorców (New Entrepreneurs - NE):

- trwający do pół roku pobyt u doświadczonego przedsiębiorcy z innego państwa UE, który umożliwia zdobycie wiedzy „z pierwszej ręki” na temat początków prowadzenia działalności i zagadnień takich jak: marketing/sprzedaż, księgowość, relacje z klientami, finansowanie itp. oraz możliwość udoskonalenia swojego biznes planu;
- budowanie pewności siebie i zdobywanie umiejętności z zakresu: wiedzy sektorowej, wiedzy specjalistycznej, wiedzy technicznej i umiejętności z zakresu zarządzania;
- możliwość współpracy z innymi przedsiębiorcami i rozwój współpracy transgranicznej;
- budowanie sieci kontaktów i silnych relacji, które mogą być przydatne w przyszłości w związku z wzajemnymi konsultacjami, polecaniem się firmom zewnętrznym lub poszukiwaniem partnerów biznesowych za granicą;
- uzyskanie wglądu w inne wzorce kulturowe i organizacyjne oraz sposoby funkcjonowania firm w innym państwie UE;
- uzyskanie wglądu w środowisko biznesowe innego państwa UE;
- doskonalenie umiejętności językowych.

Dla doświadczonych przedsiębiorców przyjmujących (Host Entrepreneurs - HE):

- praca z energicznym i zmotywowanym początkującym przedsiębiorcą, który może przyczynić się do rozwoju firmy, wnosząc innowacyjne pomysły, nową wiedzę i umiejętności;
- czerpanie korzyści ze specjalistycznej wiedzy, którą dysponuje początkujący przedsiębiorca, a której nie ma przedsiębiorca przyjmujący oraz ze „świeżego” spojrzenia na firmę;
- pełnienie roli trenera i mentora;
- zdobywanie wiedzy na temat zagranicznych rynków, rozszerzanie możliwości biznesowych i angażowanie się w działania międzynarodowe;
- nawiązywanie kontaktu z przedsiębiorcami z innych państw UE i zdobywanie okazji do współpracy z nimi;
- budowanie sieci kontaktów i silnych relacji, które mogą być przydatne w przyszłości do wzajemnych konsultacji, udzielanie referencji i poszukiwanie zagranicznych partnerów;
- doskonalenie umiejętności językowych.

Organizacje pośredniczące (Intermediary Organisations – IO)

To organizacje aktywne we wspieraniu biznesu na poziomie lokalnym i krajowym (np. izby przemysłowo-handlowe, izby rzemieślnicze, agencje rozwoju regionalnego, centra innowacji, inkubatory przedsiębiorczości, stowarzyszenia biznesowe, sieci działające w obszarze wspierania biznesu, itp.).

Rola organizacji pośredniczących:

Organizacje pośredniczące mają za zadanie wspierać i ułatwiać mobilność początkujących przedsiębiorców:

- rekrutują i oceniają złożone przez NE i HE wnioski;
- kojarzą pary przedsiębiorców, spełniających kryteria programowe;
- wspierają NE przed wyjazdem i w czasie pobytu;
- zajmują się promocją programu Erasmus dla młodych przedsiębiorców na poziomie krajowym, regionalnym i lokalnym;
- aplikują do Komisji Europejskiej o środki z programu, a następnie rozdzielają je pomiędzy zakwalifikowanych uczestników programu (NE);
- otrzymują również środki na działalność operacyjną umożliwiającą realizację programu.

Cztery kroki do wymiany:

1. Aplikacja on-line:

- a) aplikacja przez początkującego przedsiębiorcę (biznes plan, CV, list motywacyjny);
- b) sprawdzenie aplikacji przez organizację pośredniczącą;
- c) wyrażenie woli udziału przez doświadczonego przedsiębiorcę;
- d) sprawdzenie aplikacji.

2. Kojarzenie przedsiębiorców (z pomocą dwóch organizacji pośredniczących)

3. Kontraktowanie i przygotowanie wymiany:

- a) ustanowienie porozumienia pomiędzy HE, NE i dwiema organizacjami pośredniczącymi;
- b) przygotowanie do wyjazdu początkującego przedsiębiorcy;
- c) otrzymanie grantu przez początkującego przedsiębiorcę.

4. *Pobyty za granicą:*

- a) długość: 1-6 miesięcy;
- b) szkolenie, praca nad konkretnymi projektami;
- c) wsparcie na miejscu udziela początkującemu przedsiębiorcy organizacja pośrednicząca w państwie przyjmującym;
- d) raportowanie pobytu.

Spodziewane efekty:

- Uczestnictwo w programie ok. 700 początkujących przedsiębiorców;
- Stworzenie nowych przedsiębiorstw i spin-off;
- Wzrost aktywności międzynarodowej przedsiębiorców i firm;
- Tworzenie nowych miejsc pracy;
- Zmniejszenie odsetka "niepowodzeń" wśród młodych przedsiębiorstw;
- Zwiększenie innowacyjności doświadczonych przedsiębiorstw.

Lokalny punkt kontaktowy:

Punktem obsługi przedsiębiorcy w ramach programu Erasmus dla młodych przedsiębiorców jest lokalny punkt kontaktowy. Lokalne punkty kontaktowe są wyznaczane przez Komisję Europejską, a ich zadaniem jest przeprowadzenie przedsiębiorców przez wymianę poprzez udzielanie pomocy w składaniu wniosku i nawiązywaniu kontaktu z odpowiednim przedsiębiorcą oraz udzielanie odpowiedzi na wszelkie pytania. Przedsiębiorca powinien wybrać lokalny punkt kontaktowy działający w jego regionie lub na terenie jego państwa zamieszkania. Przedsiębiorcy żyjący w nielicznych państwach, w których nie został ustanowiony żaden punkt kontaktowy, mogą zarejestrować się, podając punkt kontaktowy usytuowany w innym wybranym państwie Unii Europejskiej.

Centrum Transferu Technologii – Politechnika Krakowska

ul. Warszawska 24, 31-155 KRAKÓW

Osoba odpowiedzialna: p. Bogna Grochola (tel. +48 12 628 25 88, grochola@transfer.edu.pl)

Fundacja Uniwersytetu im. Adama Mickiewicza w Poznaniu

ul. Rubież 46, 61-612 POZNAŃ

Osoba odpowiedzialna: p. Wojciech Przygocki (tel.+48 61 622 69 69, wojciech.przygocki@ppnt.poznan.pl)

Krajowa Izba Gospodarcza

ul. Trębacka 4, 00-074 WARSZAWA

Osoba odpowiedzialna: p. Monika Sasiak (tel. +48 22 630 97 23, msasiak@kig.pl)

Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości

ul. Pańska 81/83, 00-843 WARSZAWA

Osoba odpowiedzialna: p. Monika Łuczak (tel. +48 22 432 87 03, monika_luczak@parp.gov.pl)

Polska Izba Gospodarcza Importerów, Eksporterów i Kooperacji

ul. Św. Marcin 80/82, 61-809 POZNAŃ

Osoba odpowiedzialna: p. Iwona Wesolek (tel. +48 61 851 78 48, i.wesolek@pcc.org.pl)

Regionalna Izba Gospodarcza w Katowicach

ul. Opolska 15, 40-084 KATOWICE

Osoba odpowiedzialna: p. Marta Gąsior (tel. +48 32 781 49 85, mgasior@rig.katowice.pl)

Uniwersytet Łódzki

ul. Narutowicza 65, 90-131 ŁÓDŹ

Osoba odpowiedzialna: p. Dariusz Trzmieł (tel. +48 42 635 49 87, darekt@uni.lodz.pl)