Szanowni Państwo,

Każda firma potrzebuje inwestycji. Inwestycje są jednak kosztowne, wymagają zaangażowania dużego własnego lub pożyczonego kapitału. W warunkach współczesnego nasyconego rynku, globalizacji oraz zmieniających się technologii wybór właściwej, najbardziej opłacalnej koncepcji inwestowania w przedsiębiorstwie nie jest łatwym problemem. W całym procesie jej przygotowywania trzeba, więc wszechstronnie i umiejętnie posługiwać się wyborem odpowiednich instrumentów.

Kryzys finansowy udowodnił, że w trudnych czasach receptą na dalszy rozwój i wzmocnienie pozycji rynkowej mikro, małych i średnich firm jest umiejętność pozyskiwania kapitału. Dzięki niemu można myśleć o inwestycjach w innowacyjne technologie, zdobywaniu nowych rynków, finansowaniu start-up,ów i modernizacji produkcji.

Czy przeciętne przedsiębiorstwo może podjąć ryzyko inwestowania? Jak zminimalizować ryzyko i pozyskać kapitał na współfinansowanie inwestycji? Jak ułatwić dostęp do finansowania działalności i rozwoju dla firm z sektora MŚP? Odpowiedzi na te pytania uzyskacie Państwo na konferencji „Twój Czas, Twój Kapitał”. W jej trakcie zaprezentujemy, jak dokonać stosownej oceny potrzeb, aby usprawnić funkcjonowanie przedsiębiorstwa oraz jak uzyskać wsparcie z funduszy JEREMIE, Venture Capital czy Private Equity. Przedstawimy również nowe możliwości wsparcia firm ze środków publicznych. Mamy także propozycję finansowania rozwoju dla firm rozpoczynających działalność tzw. start-upów. Przede wszystkim jednak przedstawimy szczegółowo obecne źródła pozyskiwania kapitału:

* JEREMIE – mechanizm inżynierii finansowej wspierający dolnośląskie przedsiębiorstwa
* fundusze podwyższonego ryzyka – Venture Capital i Private Equity.
* Anioły biznesu – kluczowy element w rozwoju innowacyjnych start-upów

Podczas interaktywnych warsztatów uzyskacie Państwo kompleksową informację na temat poszczególnych źródeł finansowania oraz rekomendacje dotyczące wyboru metody zasilenia kapitałem, optymalnej z punktu widzenia indywidualnych potrzeb i możliwości Waszych przedsiębiorstw. Dla zainteresowanych proponujemy uczestnictwo w warsztacie prowadzonym przez Business Angels (Anioły Biznesu) nt. Jak inwestor czyta biznesplan? Dobre i złe praktyki w pisaniu biznes planu.

Zapraszamy serdecznie!

Henryka Bochniarz  
Prezydent Konfederacji Lewiatan

|  |
| --- |
| http://www.marfolio.pl/_lewiatan/mailing/msp2012/lodz/program1.gif |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| |  |  | | --- | --- | | 10:00 - 10:30 | **Rejestracja, kawa powitalna** | | 10:30 - 10:50 | **Otwarcie i wprowadzenie: Wyzwania dla biznesu, wyzwania dla gospodarki Jacek Adamski**, Konfederacja Lewiatan | | 10:50 - 12:20 | **Inicjatywa JEREMIE – skuteczny instrument finansowania dolnośląskich przedsiębiorstw Dariusz Wieloch**, BGK Departament Instrumentów Inżynierii Finansowej  **Fundusze Private Equity / Venture Capital Ryszard Kruk**, Enterprise Investors  **Anioły Biznesu – kluczowy element finansowania start-up’ów wraz ze studium przypadku jednej z transakcji LBA Szymon Kurzyca**, Lewiatan Business Angels przy Konfederacji Lewiatan | | 12:20 - 12:35 | **Przerwa kawowa** | | 12.35 - 13.20 | **Warsztaty fakultatywne cz.1** | | warsztat 1 | **Inicjatywa JEREMIE – skuteczny instrument finansowania dolnośląskich przedsiębiorstw Dariusz Wieloch**, BGK Departament Instrumentów Inżynierii Finansowej   * O tym, czym jest inicjatywa JEREMIE i co oferuje przedsiębiorcom, czyli jakie produkty i dla kogo * Na jaki cel w ramach projektu można otrzymać środki * Co trzeba zrobić aby starać się o wsparcie i do kogo się udać * Przykłady przedsiębiorców, którzy rozwinęli firmę dzięki środkom otrzymanym w ramach inicjatywy JEREMIE | | warsztat 2 | **Business Angels – Jak skutecznie pozyskać kapitał od inwestorów indywidualnych Szymon Kurzyca**, Lewiatan Business Angels przy Konfederacji Lewiatan   * Jakie projekty mają szanse na pozyskanie finansowania od Anioła Biznesu * Kryteria oceny projektów przez Aniołów Biznesu * Jak przebiega proces inwestycyjny * Korzyści ze współpracy z Aniołem Biznesu | | 13:20 - 14:05 | **Warsztaty fakultatywne cz.2** | | warsztat 3 | **Fundusze Private Equity / Venture Capital Jędrzej Litwiniuk, Ryszard Kruk**, Enterprise Investors   * Ważne i te mniej ważne kryteria inwestycyjne funduszy, o których warto wiedzieć * O tym, że jedna kartka może być więcej warta niż 100 stronicowy biznesplan, czyli z czym przyjść na pierwszą rozmowę * Jak w praktyce wygląda współpraca fundusz – zarząd/współwłaściciel? * Czego oprócz kapitału można i należy oczekiwać od funduszu? * Co kryje się pod określeniem „Term Sheet” i dlaczego mówienie o „Exit Strategy” jest ważne dla obu stron już na samym początku? * Przykłady wykorzystywania funduszy Private Eguity / Venture Capital dla rozwoju małych i średnich przedsiębiorstw | | warsztat 4 | **Jak uruchomić własny start-up? Jak otrzymać wsparcie Anioła Biznesu? Metodologia tworzenia innowacyjnego przedsięwzięcia od pomysłu po pierwsze przychody Szymon Kurzyca, Maciej Strzębicki**, Lewiatan Business Angels przy Konfederacji Lewiatan   * Jak przebiega proces inwestycyjny * Kryteria oceny projektów przez Aniołów Biznesu * Kto jest moim klientem? * Dlaczego ktoś ma kupić mój produkt? * Marketing i komunikacja reklamowa w start-up'ach * Marka, a wartość firmy * Model BiznesowyPrognozy Finansowe | | 14:05 - 14.35 | **Lunch** | | 14:35 - 15.35 | c.d. warsztatu nr 4  **Jak uruchomić własny start-up? Jak otrzymać wsparcie Anioła Biznesu? Metodologia tworzenia innowacyjnego przedsięwzięcia od pomysłu po pierwsze przychody Szymon Kurzyca, Maciej Strzębicki**, Lewiatan Business Angels przy Konfederacji Lewiatan | |